

更专注，更专业

现阶段保理纠纷的主要特点及发展趋势

主讲人：林思明 律师

盈科律师事务所 全球合伙人

盈科律师研究院 副院长

盈科全国保理法律专业委员会 主任

中国服务贸易协会商业保理专业委员会风控组长、学术委员

上海市商业保理同业公会 副秘书长

上海浦东商业保理行业协会 副会长

北京商业保理行业协会 副秘书长

深圳市商业保理行业协会 高级顾问

中国银行业协会 特聘讲师



更专注，更专业

盈科保理律师团队的几个特点：

- 1、国内最早专注于保理法律服务的律师团队；
- 2、1 + N + X的布局，近30人的团队服务了全国100多家大型保理公司；
- 3、强大的知识库管理，确保专业、高效地服务好每个客户：交易结构库、合同文本库、法律法规库、法律意见库、诉讼案例库。

三大块业务：法律顾问、资产证券化、诉讼（仲裁）。

更专注，更专业

保理案件的目的：

打赢官司，把钱要回来！

更专注，更专业

打赢卖方（保理申请人）的官司很容易；

难在打赢买方官司

买方抗辩的主要情形：

- 1、管辖权问题；
- 2、申请人的追索权与债务人的付款请求权并案审理问题；
- 3、应收账款真实性问题；
- 4、抗辩权、抵消权行使问题；
- 5、基础交易合同变更问题；
- 6、转让通知有效性问题；
- 7、应收账款付款问题；
- 8、其他法院协助执行问题；

特别提醒：

- 1、 国企、上市公司也并非都是靠谱的；
- 2、 纯粹的融资业务需要更加慎重。

商业保理的发展趋势：

- 1、专注于细分行业，做好供应链应收账款融资服务；
- 2、充分应用科技系统（区块链技术），辅助分析、控制交易风险；
- 3、从融资为主，转变为以服务为主，做好应收账款债权交易的资产服务机构；

更专注，更专业

保理ABS的“小圈子” —

盈科保理资产证券化联盟：

【100家保理公司+20家银行+10家券商+10家信托公司+5家评级】

100家保理公司=法律顾问55家+定向邀请25家+开放报名20家

更专注，更专业

团队微信公众号
(保理法律研究)



谢谢！
Thanks



盈科律师事务所版权所有